



## AmatsiGroup renforce son activité et son développement à l'international

**Leader français indépendant dans les services dédiés au développement de produits pharmaceutiques à usage humain et vétérinaire, ce groupe d'envergure s'est également implanté aux USA afin de développer son activité à l'international, dans le but de devenir à terme un grand acteur de son domaine.**

Début octobre 2014, AmatsiGroup a lancé les activités de son siège social américain de 30 ha, AmatsiGroup Inc, à Terre-Haute (Indiana) ! Après la création de la filiale commerciale de Cambridge (Massachusetts), cette installation est une nouvelle étape pour le groupe français dans le cadre de son développement à l'international. Une partie de ses prestations est désormais à la portée de futurs clients nord-américains et européens.

Alain Sainsot, Président d'AmatsiGroup, déclare : « Après la création de notre filiale commerciale aux Etats-Unis en 2006, nous poursuivons notre stratégie de développement international avec l'exploitation du site déjà opérationnel de Terre-Haute au cœur du berceau mondial du secteur vétérinaire, ce qui quintuple nos capacités pour le développement de produits vétérinaires. C'est aussi l'opportunité pour AmatsiGroup d'étendre son offre de services au développement de vaccins vétérinaires. Le renforcement de cette double implantation européenne et nord-américaine nous permet d'amplifier notre proximité auprès des plus grands laboratoires pharmaceutiques et de les accompagner dans leurs lancements internationaux ».

### Regroupement de 4 sociétés complémentaires

AmatsiGroup résulte de la réunion de quatre sociétés complémentaires : Amatsi (anciennement Crid Pharma), Avogadro, Avehpharm et DBI.

Le groupe est né en 2010 à l'initiative du fonds d'investissement Ekkio Capital, intégré chez Groupama à l'époque sous le nom Acto Capital, qui s'intéressait aux domaines prometteurs. La sous-traitance dans le domaine pharmaceutique rassemblant des intervenants de petite taille, l'idée germe de réunir ces structures en un grand acteur du domaine. Le fonds d'investissement rachète petit à petit les structures dès 2010 pour créer le groupe.

En juillet 2013, les quatre entités fusionnent pour devenir AmatsiGroup, dont le siège est à Toulouse. Une activité supplémentaire est née, complémentaire des activités initiales : des prestations à partir du stade préclinique dans le but de distribuer des lots cliniques (développement galénique, analytique, production de lots cliniques) pour les centres de recherche cliniques mondiaux. La partie analytique (transfert, rapports de développement et validation pour Autorisation de mise sur le marché et la partie galénique (formes sèche, pâteuse, injectable...) sont flexibles en fonction de la demande du client. L'expertise de l'équipe permet de résoudre tout type de problème dans le domaine pharmaceutique.

### 4 pôles de métiers pour une clientèle diversifiée

L'activité d'AmatsiGroup se répartit en 4 pôles de métiers :

- **Bioservices** (18% CA) : études *in vivo* (PK, ADME, résidu, tolérance) et bioanalyse préclinique et clinique.
- **Solutions analytiques** (45% du CA) : développement et validation de méthodes analytiques, études de stabilité, contrôle qualité des matières premières et des produits finis.
- **Département galénique, formulation et fabrication** (20% CA) : développement de formulation, production de lots pilotes et de lots cliniques non stériles et stériles en solution ou lyophilisés.
- **Distribution de lots cliniques** (17% du CA) : stockage selon les Bonnes Pratiques de Fabrication. Conditionnement et étiquetage, libération pharmaceutique, distribution internationale.

Le groupe offre ainsi à ses clients un savoir-faire de pointe grâce à ses services intégrés à chaque étape de la chaîne du développement du médicament. AmatsiGroup dispose d'une plateforme pharmacocinétique avec les quatre processus ADME : absorption, distribution, métabolisme et excrétion. Le but étant d'effectuer une étude métabolique pour suivre le devenir du médicament administré à l'animal. Par exemple, le client arrive pour développer une méthode d'analyse d'un actif issu d'un médicament. La méthode d'analyse est définie en commun et la validation-restitution est effectuée. Analyses de routine et microbiennes, lots cliniques préparés sous conditions stériles...

AmatsiGroup génère plus de 3 000 offres commerciales chaque année allant de 150 euros à 150 000 euros, avec des durées variables de 1 semaine à plusieurs mois, selon les demandes. Son portefeuille diversifié de 600 clients internationaux comprend notamment de grands groupes pharmaceutiques et des sociétés de biotechnologies. Le groupe développe et enregistre plus de 30 produits pharmaceutiques par an pour ses clients. Il participe à des congrès d'importance tels que le salon américain AAPS (prestations galéniques et analytiques) et le congrès européen ICPE.

Son implantation aux USA lui permet d'effectuer des études vétérinaires et de prendre des contacts importants sur ce marché. AmatsiGroup a d'ailleurs signé le 1<sup>er</sup> octobre 2014 un partenariat avec un laboratoire d'analyses dans le but de se rapprocher de clients américains voulant piloter des études cliniques sur leurs propres installations. A terme, le groupe vise le « Vet Corridor » du middle Ouest (Kansas, Indiana...). Cinq personnes travaillent déjà dans cette filiale. D'ici la fin 2014-début 2015, des études devraient démarrer et générer d'autres recrutements.

### Une solide organisation en France

Voici les 4 sites français aux expertises complémentaires :



Manipulation en laboratoire

**Amatsi** (Montpellier – 52 employés) sur 3 000 m<sup>2</sup> d'installations permettant la mise au point et la fabrication de produits non stériles, le conditionnement, l'étiquetage et le stockage de fournitures cliniques en environnement BPF et la distribution. Laboratoires analytiques et 150 m<sup>2</sup> de chambres climatiques pour le stockage et le suivi de stabilité. Standards BPF (ANSM et ANSES).

**AmatsiAvogadro** (Siège social Toulouse – 126 employés) : installations pour l'hébergement des animaux (2000 m<sup>2</sup>), laboratoires analytiques et bio analytiques (2200 m<sup>2</sup>), stockage en chambres climatiques et suivi de stabilité (100 m<sup>2</sup>). Large gamme d'instruments analytiques (standards BPL et BPF, accréditation AAALAC, ISO 14001). Accrédité par la FDA.

**AmatsiDBI** (Pau-24 employés) : site dédié à la fabrication stérile avec 400 m<sup>2</sup> de surfaces agréées BPF et adaptées à la formulation et la fabrication de produits stériles de haute activité pharmacologique. Capacités pour la formulation aseptique, fabrication et lyophilisation. (standards BPF et accrédité par les autorités japonaises).

**AmatsiAvehpharm** (Marseille – 12 employés) : 900 m<sup>2</sup> de laboratoires de microbiologie permettant d'effectuer des contrôles de stérilité, la recherche d'endotoxines bactériennes, le contrôle de la contamination, la mesure d'efficacité de la contamination antimicrobienne, et des dosages d'antibiotiques (standards BPF, accréditation COFRAC ISO 17025).

Chaque site a son propre système Qualité renforcé par une Assurance Qualité Corporate, dans le respect des réglementations pharmaceutiques en vigueur.

Les équipes AmatsiGroup se composent de plus de 200 collaborateurs dont 6 vétérinaires, 12 pharmaciens, 25% de masters, ingénieurs, post doctorants... et un grand nombre de techniciens Bac +2.

Côté matériel, AmatsiGroup dispose d'un parc matériel important en bioanalyses (spectro masse notamment), d'un grand parc analytique (UPLC, HPLC...) et d'un équipement « injectable pharmaceutique » pour une production sous isolateur (maîtrise des contaminants) avec une approche P2-P3.

En 2013, une équipe commerciale de terrain, commune aux sites, a été mise en place avec



Alain Sainsot, Président d'AmatsiGroup

un tableau de bord commercial élaboré pour un bon fonctionnement (délais de réponse, pourcentage de réussite) afin d'apporter satisfaction à sa clientèle.

Avec un chiffre annuel de 23 millions d'euros, AmatsiGroup se porte bien ! Jusqu'à présent surtout connu en France, ses activités prennent leur essor à l'international (USA, UK, Benelux, Suisse...). Son but est de continuer à construire un groupe de taille européenne reconnu dans les quatre années à venir et d'atteindre 50 millions d'euros de chiffre d'affaires d'ici là, avec une croissance d'environ 8% par an. Pour cela, AmatsiGroup va continuer de s'étendre par le biais notamment d'autres acquisitions sur le secteur analytique et la formulation, afin de renforcer son expertise en développement galénique. Et ce, aussi bien aux USA qu'ailleurs...

M. HASLÉ

### Contact :

AmatsiAvogadro (siège social)  
Alain Sainsot, Président  
Tel. : +33 (0)5 62 14 73 14  
Fax : +33 (0)5 62 14 73 10  
a.sainsot@amatsigroup.com  
www.amatsigroup.com

## Genel : du crible physiologique à la médecine personnalisée

**Cette jeune biotech grenobloise s'est spécialisée en Génomique Fonctionnelle et met à disposition des chercheurs en santé un outil moléculaire puissant : le criblage fonctionnel sur modèles cellulaires physiologiques. Elle entend bien se faire une place de choix dans son secteur...**

Le cancer est une cause majeure de décès dans le monde. Touchant 14 millions de personnes et causant 8 millions de morts chaque année, il est le défi actuel de la recherche. Cette dernière cherche à développer des candidats médicaments pertinents pour des traitements efficaces et moins toxiques. GENEL propose des services et des produits innovants aux laboratoires de R&D santé humaine dans cette optique.

### Deux fondatrices complémentaires

Deux femmes, passionnées par la recherche sur la santé humaine, ont créé la société GENEL en juillet 2014 : Gaëlle Saint-Auret et Céline Paillier.

Docteur en biologie moléculaire et cellulaire, Gaëlle s'est spécialisée pendant 6 ans dans les différentes méthodologies d'analyse à grande échelle, technologies extrêmement performantes pour accélérer le développement de nouveaux médicaments. Convaincue de l'intérêt de ces technologies pour l'amélioration de la qualité de vie des malades et animée par un fort désir de valoriser ses travaux de recherche, Gaëlle a souhaité s'impliquer dans la création d'une start-up. Elle acquiert ainsi en 2012 toutes

les compétences nécessaires à la gestion d'entreprise et au business développement grâce à une formation spécifique à l'école d'HEC Paris-Tech. Actuellement, Gaëlle poursuit son perfectionnement par une formation à l'école de management de Lyon.

Biochimiste de formation, Céline a commencé sa carrière professionnelle dans une start-up grenobloise, en 1995. Après avoir occupé des postes en tant que responsable de laboratoire, responsable du service de bioanalyse, et du service client, elle poursuit son parcours par un poste d'ingénieur commercial dans une société de prestations de services en biologie moléculaire de dimension internationale.

Avant de rencontrer Gaëlle, elle occupait un poste de directrice des opérations dans une start-up en écologie moléculaire. Elles décident alors d'associer leurs compétences complémentaires pour créer GENEL.

Le projet est lauréat 2014 de i-Lab, concours national d'aide à la création d'entreprises de technologies innovantes. Par ailleurs, GENEL est également soutenue et accompagnée par le réseau Entreprendre Isère (catégorie innovation).

La clientèle de GENEL se situe dans les domaines suivants : pharmaceutique, dermo-cosmétique, recherche en cancérologie...

### Des services de haut niveau

La mission de Genel est de fournir des services innovants pour accélérer le développement de nouveaux médicaments, comprendre leurs mécanismes d'actions afin d'adapter, à terme, les thérapies aux patients.

Son ambition est de participer activement à l'essor de la médecine personnalisée. Dans un premier temps, grâce à des



procédés de criblage, qui permettent de mettre sur le marché des molécules adaptées aux patients. Dans un deuxième temps, grâce à son nouvel agent de délivrance qui permettra aux patients d'accéder plus rapidement à cette nouvelle voie thérapeutique que représente les ARNi-médicaments.

Ainsi la jeune société grenobloise met sur le marché des méthodes de criblage sur des modèles cellulaires plus proches de la réalité.

**Criblage cellulaire sur modèles 2D physiologiques (cellules primaires humaines) par ARN interférent (ARNi) :**  
L'utilisation de l'ARNi permet de supprimer l'expression d'un gène ce qui permet d'en déduire sa fonction dans la question biologique du client : mort cellulaire, prolifération, différenciation... Ainsi, il est possible de valider au niveau fonctionnel les cibles d'intérêt et de mieux comprendre les mécanismes d'action d'une molécule active (petites molécules, anticorps...) sur la cellule.

La force de GENEL est dans la mise au point d'un procédé innovant, parfaitement adapté aux cellules primaires, particulièrement fragiles, et qui divise par 3 le taux de faux positifs. Ce procédé est basé sur plus de 10 années d'expertise de son partenaire ; le laboratoire Biomix du CEA de Grenoble. Désireuse de proposer des méthodes se rapprochant toujours plus de la physiologie, GENEL offre aujourd'hui un procédé unique :

#### Criblage cellulaire sur modèles en 3D :

Cette méthode de criblage permet d'étudier l'effet des candidats-médicaments sur de véritables petites tumeurs cancéreuses (modèles 3D).

Ce nouveau procédé de criblage fonctionnel permet d'optimiser les essais cliniques et de réduire le nombre de tests sur animaux. Il peut s'effectuer sur tous types d'actifs : petits molécules, siARN, microARN, ingrédients naturels actifs...

#### Vers une nouvelle classe de médicaments :

GENEL participe également à la mise sur le marché d'une nouvelle classe de médicaments constitués par les ARNi qui peuvent être introduits dans une cellule malade pour y supprimer l'expression anormale des gènes. Une perspective séduisante lorsque l'on sait que de nombreuses maladies (cancers, maladies infectieuses,...) sont dues à la présence de gènes défectueux ou étrangers. L'ARNi-médicament constitue alors une nouvelle classe de médicament très efficace et peu toxique.

GENEL lance un programme de développement, en partenariat avec le CEA-Leti, d'un « agent de délivrance » sous la forme de nanolipides qui transportent les ARNi-médicaments au cœur de la cellule-cible. Ces vecteurs nanolipides vont s'intégrer dans les membranes de la cellule et libérer l'ARNi-médicament afin de cibler le gène défectueux et le bloquer. Même si des procédés existent aux USA, le vecteur de GENEL a une particularité unique qui rendra sa production GMP bien moins chère et plus efficace que les agents de délivrance actuellement sur le marché.

La commercialisation de cet agent de délivrance est planifiée pour 2017.



Céline Paillier et Gaëlle Saint-Auret

#### Organisation et ambitions

Basée au cœur du CEA de Grenoble, la société GENEL a accès à la plateforme de criblage phénotypique du laboratoire Biomix de l'Institut de Recherche en Technologie et Science pour le Vivant (IRTSV) avec qui elle a noué un partenariat pour le développement du criblage en 3D. Elle peut se servir de robots manipulateurs de liquides, de microscopes automatisés...

GENEL dispose de 20 m<sup>2</sup> de laboratoire et de 20 m<sup>2</sup> de bureaux. L'équipe se compose pour le moment des deux fondatrices et devrait accueillir des docteurs en biologie et chimie début 2015.

Afin de mieux faire connaître GENEL, Gaëlle fera une présentation orale sur le thème de l'audace toujours de l'audace encore de l'audace » lors de la manifestation « Osons la France » prévue au Grand Palais du 4 au 7

décembre. Un rendez-vous à ne pas manquer ! GENEL est ambitieuse. La jeune entreprise vise le marché européen et les USA dans un premier temps. A l'horizon 2018, elle se fera connaître en Asie. D'ici 3 ans, l'équipe devrait s'agrandir et passer à 9 personnes, puis à 28 d'ici 5 ans avec le développement de ses produits et services. Par ailleurs, la société grenobloise envisage de développer le criblage dans d'autres directions : maladies rares, diabète, obésité, infections virales... Le but de GENEL est de figurer parmi les pionniers du développement de l'ARNi thérapeutique en France et en Europe. Tout en restant à la pointe de cette nouvelle voie prometteuse !

M. HASLÉ

**Contact :** GENEL  
Céline PAILLIER, Sales&Marketing Manager  
Port : +33 (0) 6 28 25 29  
info@genel.fr - www.genel.fr

## Lyonbiopôle renforce sa présence à Boston et annonce sa collaboration avec le Massachusetts Life Science Center (MLSC)

**Dans le cadre de la mission Côte-Est des Etats-Unis conduite par Gérard Collomb, Sénateur-Maire de Lyon et Président du Grand Lyon organisée par ONLYLYON, Lyonbiopôle, le pôle de compétitivité santé de la région Rhône-Alpes et le MLSC ont annoncé le 23 octobre 2014 une collaboration pour le montage de projets collaboratifs dans le cadre du programme « Universal Partnership ».**

Après avoir reçu à Lyon le Gouverneur du Massachusetts, Deval Patrick le 18 septembre dernier, c'était au tour du Sénateur-Maire de Lyon de se rendre à Boston, affirmant ainsi la volonté du Grand Lyon de renforcer les interactions et les collaborations avec la capitale mondiale des Sciences de la Vie. Lyonbiopôle, l'animateur de la filière santé en Rhône-Alpes, était bien entendu du voyage. L'occasion pour le pôle de renforcer sa présence sur Boston.

#### Un programme de découverte de l'écosystème bostonien riche et dense à la fois

La découverte de cet écosystème en Sciences de la Vie passait forcément par une visite de Kendall Square à Cambridge : un « innovation tour » en immersion totale dans le monde des hautes technologies et de la biotech, avec une des plus importantes concentrations d'acteurs industriels et académiques au monde, dont la fameuse Université de Harvard et le Massachusetts Institute of Technologies - MIT. Le moment idéal pour la délégation de visiter aussi le Cambridge Innovation Center et le French Tech Hub, la « Maison de l'internationale » française à Boston.

La visite officielle à Boston fut également marquée par un accueil chaleureux au siège de Genzyme par son CEO, David P. Meeker. A cette occasion, une table ronde « Boston : l'écosystème des sciences de la vie » était organisée permettant à Gérard Collomb, à la délégation Sciences de la vie et aux Vice-Présidents de Genzyme d'échanger.

Différents points furent abordés comme les facteurs-clés de succès pour développer un cluster mondial en Sciences de la Vie ou encore comment favoriser l'Open Innovation pour conclure sur les possibles partenariats entre Lyon et Boston.

En ouverture de la soirée ONLYLYON qui a suivi la table ronde au siège de Genzyme, David P. Meeker et Gérard Collomb ont présenté les forces du biocluster rhônalpin porté par le pôle de compétitivité Lyonbiopôle. Les témoignages de

Genzyme et Charles River, deux sociétés bostoniennes implantées à Lyon ont apporté un éclairage supplémentaire sur le dynamisme et la richesse de cette région française.

#### Lyonbiopôle et le MLSC officialisent leur collaboration

Cette soirée fut également l'occasion pour Lyonbiopôle, représenté par son Directeur Général Florence Agostino-Etchetto, d'annoncer de manière officielle sa collaboration avec le Massachusetts Life Science Centre dans le cadre du programme « Universal Partnership (UP) », dont l'objectif est de favoriser l'innovation transatlantique en apportant un soutien technique et financier pour le montage de projets collaboratifs entre acteurs du

Massachusetts et de la région Rhône-Alpes.

Depuis sa création en 2005, Lyonbiopôle n'a cessé de renforcer son développement international. La réputation de Boston en Sciences de la Vie n'est plus à faire et nombreuses sont les sociétés qui positionnent cette destination comme prioritaire dans le cadre de leur internationalisation. L'annonce de cette collaboration avec le MLSC est pour le pôle une première étape dans un plan d'actions international plus large qui visera à renforcer l'accompagnement de ses membres en développement sur les Etats-Unis.

**Contact :** LYONBIOPOLE  
Tel. : 04.72.76.53.30 - Fax : 09.55.91.30.26  
contact@lyonbiopole.com  
http://lyonbiopole.com

**PLT unit - Contrôleur d'étanchéité pour pipettes!**

## Étanche ou non?

**Détecte les fuites le plus minimes!**

**Pour le contrôle quotidien**  
Plus de confiance dans les analyses

**Contrôle avec ou sans pointe**  
Différencie les causes de fuites

**Contrôle les pipettes monocanal et multicanaux**  
Résultats en l'espace de quelques secondes

BRAND GMBH + CO KG
97861 Wertheim · Tel.: +49 9342 808-0 · info@brand.de · www.brand.de